



ИНСТРУКЦИЯ «КАК ПРЕДЛОЖИТЬ СВОИ УСЛУГИ?»

Варианты:

1. Вначале небольшой разговор о том как дела? И какие новости у вашего знакомого(ой).
2. «Я прохожу сейчас обучение. В рамках обучения я овладел(а) сильными трансформационными практиками.
3. Сейчас я могу Благодаря моей работе у клиентов происходят (здесь вы говорите и называете те сферы и понятия, которые близки и понятны вашей знакомой, затрагивая ее боли).
4. Сейчас я провожу коуч-сессии для своих знакомых.
5. У тебя есть какая-то тема, в которой тебе нужна поддержка? Я мог(ла) тебе помочь. Тебе это интересно? ПАУЗА. Ждем ответ.
6. Если «ДА» – Здорово! А с каким вопросом ты хотел(а) бы поработать? По времени это будет Когда тебе удобно? Договорились!
7. Если «НЕТ» – Хорошо! Еще в течении месяца я буду проводить сессии. Буду рад(а) тебя поддержать.
8. **Если вы планируете за деньги провести сессию, то важно сразу озвучить свои правила.** «Сейчас мои услуги стоят ... Далее это будет выше».
9. **Если вы пока боитесь озвучить стоимость своих услуг, то можно сказать так:** «Сейчас я нарабатываю практику и первая сессия 30-40 мин за донейшн, далее если тебе понравится, то я озвучу тебе сумму».



*Для начала можете потренироваться в паре. Проговорить, чтобы вам дали интуитивную обратную связь: что получается хорошо, а что еще плохо? Насколько вы звучите естественно?

**С помощью терапевтической сессии вы сможете проработать в парах свои СТРАХИ:

- "Страшно озвучить свои услуги",
- "Страшно взять за работу деньги",
- "Я не достойна получать деньги за свои услуги",
- и др.